



**International Federation of Consulting Engineers**

The Global Voice of Consulting Engineers

Кампания по продвижению  
контрактов ФИДИК  
многосторонними банками  
развития

Информационная справка ФИДИК

Июль 2019 года

## Содержание

Предисловие.....	2
Сообщество ФИДИК .....	2
Ассоциации-члены ФИДИК.....	2
Компании-члены ассоциаций ФИДИК.....	3
Общие сведения.....	5
Инфраструктура и ее значимость. Достаточно ли мы инвестируем?.....	6
Что представляют собой многосторонние банки развития и какую роль они играют в инфраструктурных инвестициях?.....	11
Основные преимущества для ассоциаций-членов ФИДИК в связи с заключением соглашения о сотрудничестве между ФИДИК и многосторонними банками развития.....	12
Типовые контракты ФИДИК, предлагаемые для многосторонних соглашений .....	13



**Д-р Нельсон Огуншакин**  
**(Nelson Ogunshakin)**, кавалер  
 Ордена Британской империи  
 Генеральный директор ФИДИК

## Предисловие

Сегодня многие страны испытывают все большую потребность в стабильных инвестициях в социально-экономическую инфраструктуру. Недавнее исследование показало, что в период с 2016 по 2040 гг. мировая потребность в инвестициях в инфраструктуру составит 94 трлн долл. США, что на 19 % выше наблюдаемой в настоящее время тенденции.

Международная федерация инженеров-консультантов (ФИДИК) успешно начала свою информационную кампанию, в рамках которой многосторонние банки развития, финансисты, инвесторы, страховщики, а также частные и государственные клиенты получили возможность убедиться в том, что типовые контракты ФИДИК способствуют эффективной и оперативной реализации инфраструктурных проектов.

Такие типовые контракты — это не только неотъемлемая часть пакета тендерной документации, но и решение более широкой задачи, направленной на улучшение условий для компаний-членов ФИДИК и наших клиентов в процессе реализации инфраструктурных проектов.

## Сообщество ФИДИК

Международная федерация инженеров-консультантов (ФИДИК) заключила со Всемирным банком (ВБ) и Межамериканским банком развития (МАБР) рамочное соглашение, согласно которому ВБ и МАБР в течение последующих пяти лет перейдет на применение типовых контрактов ФИДИК.

Лицензионное соглашение, заключенное с многосторонними банками, является знаковым достижением и наглядно демонстрирует предлагаемые преимущества для ассоциаций-членов и компаний-членов ФИДИК, а также связанных с ФИДИК заинтересованных сторон.

По условиям этого соглашения ФИДИК предоставляет ВБ и МАБР, ведущим мировым финансовым институтам, в частности, финансирующим проекты развития в Латинской Америке и странах Карибского бассейна, неисключительную лицензию на использование контрактов ФИДИК для проектов, которые они финансируют. Такие документы станут неотъемлемой частью типовой конкурсной документации многосторонних банков.

## Ассоциации-члены ФИДИК

Одобрение и принятие типовых контрактов ФИДИК многосторонними банками развития является значительным шагом по продвижению политики ФИДИК и интересов национальных ассоциаций ФИДИК по всему миру. Такие соглашения не только предусматривают использование признанных во всем мире контрактов ФИДИК, которые повышают эффективность закупочных процессов, но также способствуют продвижению и развитию передовых практик в сфере обоснованного распределения рисков, эффективного управления контрактами, предотвращения споров и их разрешения в рамках сектора консультационных услуг по инженерным и строительным вопросам.

В результате, ФИДИК и ассоциации-члены создают благоприятные условия для развития сектора инженерного консультирования, продолжают

налаживать взаимодействие на стратегическом уровне, а также способствовать учету практического опыта для обеспечения успешной реализации инфраструктурных проектов.

ФИДИК и его представители и члены на протяжении нескольких десятилетий выстраивали безупречную репутацию и профессиональный имидж сектора инженерного консультирования, и работа в этом направлении непременно должна быть продолжена. Заключение и подписание подобных соглашений с многосторонними банками развития представляет собой следующий этап этого важного процесса, который способствует развитию и повышению эффективности инженерного консультирования. Ассоциации-члены ФИДИК имеют доступ к нашим контрактам и накопленному опыту, что позволяет привлекать их к участию в стратегических переговорах, которые влияют на развитие сектора и определяют его дальнейшие перспективы.

### Компании-члены ассоциаций ФИДИК

При выдаче лицензии на использование своих типовых контрактов ФИДИК учитывает ряд факторов, одним из которых является обеспечение выгодных условий для компаний, входящих в ассоциации-члены ФИДИК. Именно эти компании проектируют, планируют и создают объекты инфраструктуры, которые будут служить не одному поколению людей. Для сектора инженерного консультирования крайне важно, чтобы национальные ассоциации и ФИДИК сотрудничали и взаимодействовали для обеспечения эффективного и безупречной реализации инфраструктурных проектов, которыми все мы сможем гордиться.

Использование контрактов ФИДИК позволяет управлять рисками, снижает затраты для клиентов и компаний, а также формирует единую базу документации, которая необходима для закупочных процессов. Преимущества от подписания лицензионных соглашений по использованию контрактов ФИДИК с многосторонними банками развития прослеживаются для участников всей цепочки поставок.

ФИДИК, входящие в нее ассоциации и компании-члены ассоциаций, которые осуществляют свою деятельность в сфере инженерного консультирования, рады участвовать в таких соглашениях и, тем самым, вносить существенный вклад в реализацию проектов по развитию инфраструктуры. Речь идет о решении таких проблем с инфраструктурой, как, например, доступ к эффективной транспортной системе, снабжение экологически чистой энергией, обеспечение населения чистой питьевой водой, доступ в Интернет, минимизация последствий изменений климата и другие.

В настоящем отчете кратко рассматриваются следующие вопросы:

- Актуальные для всего мира проблемы инфраструктурного и инвестиционного характера;
- Что представляют собой многосторонние банки развития, и какую роль они играют в инвестициях в инфраструктуру;

- Основные преимущества для ассоциаций-членов ФИДИК и входящих в них компаний в связи с заключением соглашений с МБР

Ближайшие месяцы и годы ФИДИК планирует осуществлять свою информационную кампанию с тем, чтобы и далее добиваться аналогичных договоренностей и подписания соглашений с другими многосторонними банками, суверенными правительствами, финансистами и частными инвесторами. Дальнейшие переговоры с ключевыми заинтересованными сторонами и достигнутые результаты будут включены в последующие редакции настоящего отчета.

Наконец, ФИДИК будет рада услышать отзывы от национальных ассоциаций, входящих в них компаний и прочих заинтересованных сторон относительно того, как можно улучшить последующие редакции настоящего отчета для удовлетворения потребностей сектора инженерного консультирования.

## Общие сведения

Международная федерация инженеров-консультантов (ФИДИК) в настоящее время заключает **ряд сделок, в рамках которых многосторонние банки развития (МБР) начнут использовать типовые контракты ФИДИК.**

Согласно подписанным соглашениям ФИДИК предоставляет неисключительную лицензию на использование основных контрактов ФИДИК для проектов, которые финансируются указанными банками, и такие документы станут неотъемлемой частью типовой конкурсной документации МБР.

К указанным контрактам в основном относятся проформы ФИДИК из второго издания 2017 года, которые охватывают множество аспектов международного строительства, в частности, инфраструктурных проектов. Подписание данных соглашений с МБР говорит о большом доверии к контрактам ФИДИК со стороны крупнейших международных финансовых организаций.

**Данная информационная справка была подготовлена для разъяснения ассоциациям-членам ФИДИК и входящим в них компаниям возможностей, которые открывает для них партнерство между ФИДИК и многосторонними банками развития.**

## Инфраструктура и ее значимость. Достаточно ли мы инвестируем?

В 2017 году Глобальный центр инфраструктуры, созданный по инициативе Oxford Economics и стран «Большой двадцатки», подготовил Обзор развития мировой инфраструктуры<sup>ii</sup>, в котором приводится оценка потребностей 50 стран в инфраструктурных инвестициях по семи направлениям на период до 2040 года.

В отчете признается значимость инфраструктуры и сделаны попытки дать количественную оценку (опираясь на данные в сопоставимых странах) потребностей в инвестициях для улучшения качества жизни и благосостояния людей. Поэтому данный тип анализа приемлем для международных инвестиционных банков и организаций (например, Всемирного банка), стремящихся достичь во многом схожих целей.

Было установлено, что в период с 2016 по 2040 гг. мировая потребность в инвестициях в инфраструктуру составит 94 трлн долл. США, что на 19 % выше наблюдаемой в настоящее время динамики. Для удовлетворения этой потребности миру придется увеличить долю ВВП, выделяемую на развитие инфраструктуры, с 3 %, предполагаемых в рамках текущих показателей, до 3,5 %.

Также было установлено, что до 2040 года на мировом рынке инфраструктуры, скорее всего, будет доминировать Азия, на которую приходится 54 % от мировой потребности в инвестициях в инфраструктуру. Крупнейший разрыв между текущими показателями и потребностями в инвестициях был выявлен в отношении Северной и Южной Америки (потребности на 47 % превышают текущие показатели) и Африки (превышение составляет 39 %). Согласно результатам анализа по семи различным направлениям, более двух третей мировой потребности в инвестициях в инфраструктуру приходится на электроэнергетику и автодорожную сеть.

Глобальный центр инфраструктуры<sup>iii</sup> также попытался учесть в анализе разработанные ООН Цели устойчивого развития (далее - ЦУР)<sup>iv</sup>. Данные Цели предназначены для создания более привлекательного и экологичного будущего для всех людей к 2030 году и решения ряда наиболее важных мировых проблем. К Целям устойчивого развития относятся:

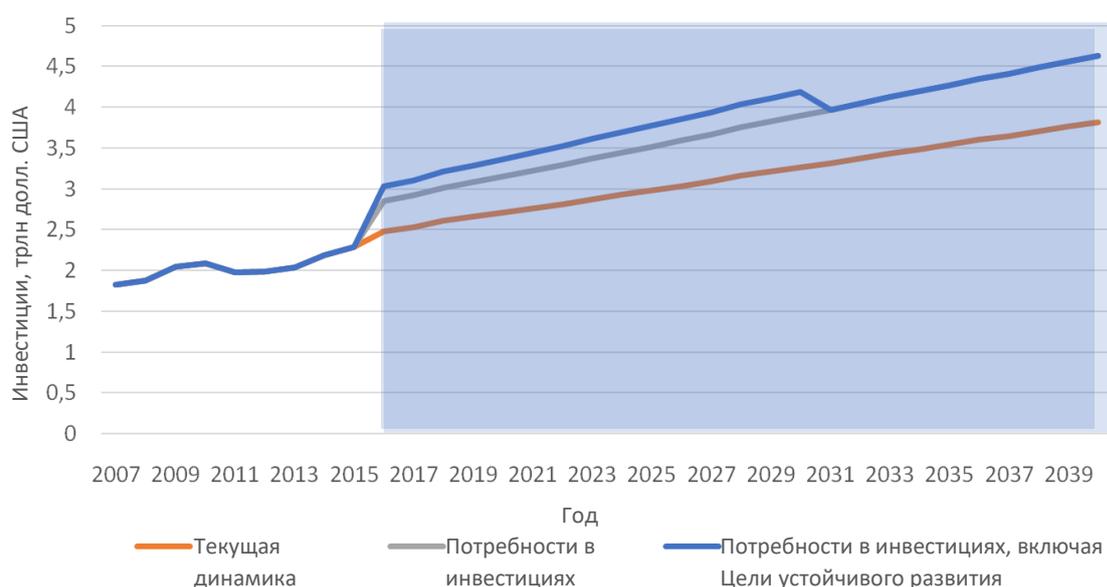
- Ликвидация нищеты
- Ликвидация голода
- Хорошее здоровье и благополучие
- Качественное образование
- Гендерное равенство
- Чистая вода и санитария
- Недорогая и чистая энергия
- Достойная работа и экономический рост
- Индустриализация, инновации и инфраструктура
- Уменьшение неравенства
- Устойчивые города и населенные пункты
- Ответственное потребление и производство
- Борьба с изменением климата
- Сохранение морских экосистем
- Сохранение экосистем суши
- Мир и правосудие
- Партнерство в интересах устойчивого развития

Для достижения вышеуказанных целей, для каждой из которых имеется ряд количественных целевых параметров, многие страны приняли на себя соответствующие обязательства. В своем анализе Глобальный центр инфраструктуры признает значимость самих целей, но также и подчеркивает, что они не являются сопоставимыми, поскольку инвестиции, направленные на

достижение этих целей в большей степени относятся к удовлетворению потребностей домохозяйств в электроэнергии и воде. Таким образом, целевые параметры для достижения ЦУР требуют корректировок. Например, достижение ЦУР по всеобщему доступу к электроэнергии потребует дополнительных инвестиций в размере 2,7 трлн долл. США, а по всеобщему доступу к чистой питьевой воде — дополнительных инвестиций в размере 0,8 трлн долл. США сверх показателей, подразумеваемых сценарием потребностей в инвестициях, на период с 2016 по 2030 гг.

На Рис. 1 проиллюстрированы данные выводы, приведенные в отчете Глобального центра инфраструктуры, а также объем расходов в триллионах долларов США, который, по оценкам, потребуется в дополнение к текущим показателям для удовлетворения потребности в инвестициях (в соответствии с аналогами) и достижения Целей устойчивого развития в более короткие сроки.

Рис. 1. Инвестиции в инфраструктуру согласно текущим потребностям и тенденциям



Источник: Глобальный центр инфраструктуры

Примечательно, что в июне 2018 года Глобальный центр инфраструктуры также представил актуальную информацию по партнерству стран Африканского континента со странами «Большой двадцатки» в рамках, так называемого, «Соглашения со странами Африки» (Compact with Africa (CWA)). Было установлено, что «по результатам сравнения с передовыми практиками сопоставимых стран, относительная потребность в инвестициях в объекты инфраструктуры для десяти государств, входящих в CWA, на период до 2040 года составит почти 2,0 трлн. долл. США. Если учитывать Цели устойчивого развития ООН по электроэнергии и воде к 2030 году, данная сумма возрастает до 2,4 трлн. долл. США».<sup>v</sup>

Всемирный экономический форум (World Economic Forum) также подготовил отчет по глобальной конкурентоспособности, в котором перечислен ряд базовых элементов, используемых для оценки мировой конкурентоспособности и относительных позиций стран на фоне сопоставимых государств. Отчет по мировой конкурентоспособности за 2018<sup>vi</sup> год посвящен анализу 12 категорий базовых элементов, которые включают:

- Институты развития
- Инфраструктура

- Распространенность информационно-коммуникационных технологий
- Макроэкономическая стабильность
- Здоровоохранение
- Профессиональные навыки
- Товарный рынок
- Рынок труда
- Финансовая система
- Размер рынка
- Динамика коммерческой деятельности
- Инновационный потенциал

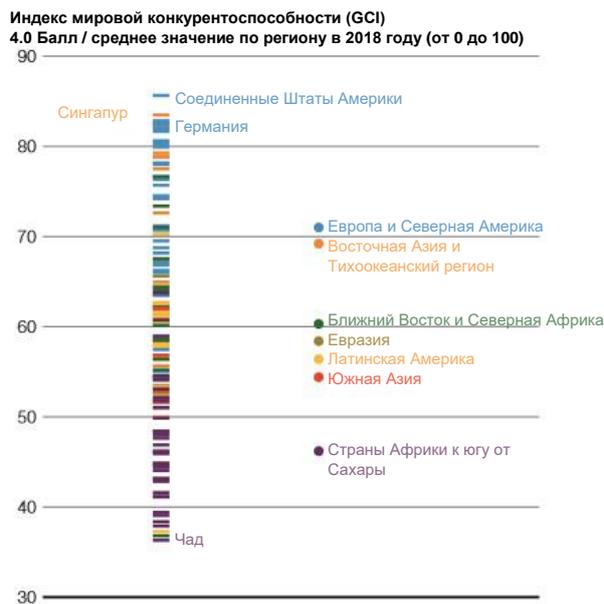
Как видно из приведенного выше набора базовых элементов, ряд категорий Всемирного экономического форума (например, инфраструктура) согласуются с Целями устойчивого развития ООН, а также целями институтов и банков, например, Всемирного банка.

В Отчете по глобальной конкурентоспособности Всемирного экономического форума представлен подробный анализ каждого из этих базовых элементов, их составные компоненты по каждой стране, а также общий балл конкурентоспособности. Аналитический отчет за 2018 год охватывал 140 стран, а присваиваемый балл находился в диапазоне от 1 до 100. В 2018 году наивысший балл получили США (85,6), а наименьший — Республика Чад (35,5).

На Рис. 2 и 3 наглядно представлен данный разрыв, а также показатели различных регионов относительно общей динамики с учетом уровня национального дохода страны. Очевидно, что, несмотря на то, что необходимость в объединении всех стран региона в одну группу отсутствует, определенная степень корреляции все же наблюдается: к наименее конкурентоспособным относятся, как правило, страны Африки к югу от Сахары, затем следуют страны Латинской Америки и Карибского бассейна, при этом объединенные в одну группу страны Восточной Азии и Тихоокеанского региона располагаются в середине рейтинга, а для стран Европы и Северной Америки характерны самые высокие показатели дохода и мировой конкурентоспособности.

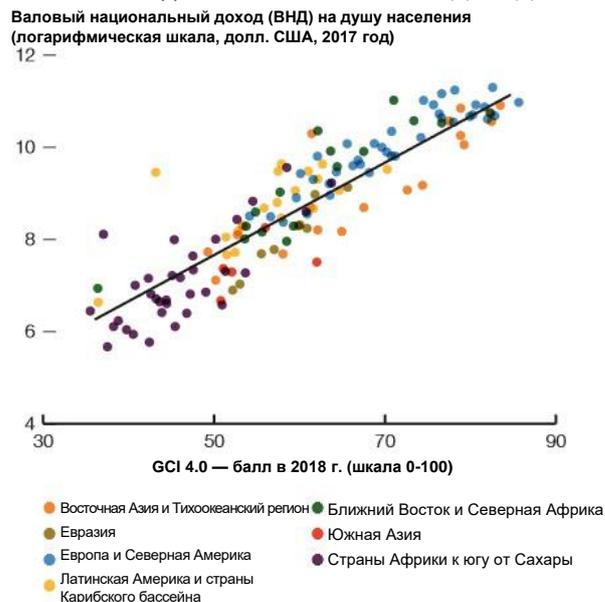
Подобная ситуация вновь позволяет предположить, что деятельность таких институтов, как различные банки развития, будет жизненно необходима для сокращения относительного разрыва в плане достижения Целей устойчивого развития ООН.

Рис. 2. Индекс конкурентоспособности стран по регионам



Источник: Всемирный экономический форум

Рис. 3. Конкурентоспособность и доход



Источник: Всемирный экономический форум, Всемирный банк, 2018 год, национальные источники<sup>vii</sup>

Приведенные выше значения также были получены на Всемирном экономическом форуме в результате подробного анализа средних баллов по каждому из базовых элементов для соответствующего региона. Как следует из Рис. 4, в категории инновационных экосистем и рынков Латинская Америка и страны Карибского бассейна, Ближний Восток и Северная Африка, Южная Азия и страны Африки к югу от Сахары в настоящее время имеют более низкие средние баллы. Кроме того, низкие баллы наблюдаются у них и по параметрам распространенности информационно-коммуникационных технологий и инфраструктуре в рамках базового элемента «Благоприятная среда».

Рис. 4. Уровень конкурентоспособности стран

Регион	Благоприятная среда				Человеческий капитал		Рынки				Инновационная экосистема	
	Институты	Инфраструктура	Распространенность информационно-коммуникационных технологий	Макроэкономическая стабильность	Здравоохранение	Профессиональные навыки	Товарный рынок	Рынок труда	Финансовая система	Размер рынка	Динамика коммерческой деятельности	Инновационный потенциал
Восточная Азия и Тихоокеанский регион	61,6	74,3	67,3	88,9	84,3	66,9	62,2	65,9	72,8	67,2	55,7	52,9
Евразия	53,0	66,3	57,1	71,7	73,4	65,6	57,1	61,6	50,8	48,8	50,1	34,8
Европа и Северная Америка	64,5	78,7	68,0	91,8	90,7	74,2	62,0	66,2	69,5	59,6	58,3	58,1
Латинская Америка и страны Карибского бассейна	47,8	61,1	46,4	74,0	82,7	57,5	53,9	55,3	59,5	52,5	52,4	33,8
Ближний Восток и Северная Африка	54,3	69,0	54,1	79,6	80,0	61,4	54,7	52,3	61,8	60,3	56,7	39,9
Южная Азия	50,1	59,6	33,0	74,1	68,4	49,7	47,3	51,7	59,0	66,9	56,5	36,4
Страны Африки к югу от Сахары	47,5	46,3	29,6	66,9	48,0	43,4	50,4	53,8	50,4	38,8	51,1	28,4

Источник: Всемирный экономический форум<sup>viii</sup>

Приведенная таблица в очередной раз иллюстрирует существенный разрыв между странами в части таких показателей, как инфраструктура, устойчивое развитие, качество жизни и окружающая среда.

Таким образом, из упомянутых выше отчетов складывается единая картина, охватывающая значительную часть земного шара. Благодаря им становится очевидно, что помимо текущих мер, важно также обеспечить, чтобы страны и институты не только направляли свои усилия на страны и регионы, где можно добиться максимальных улучшений, но и действовали наиболее эффективным образом, чтобы получить максимальную отдачу и социальные блага от вложенных средств.

Учитывая важность данной проблемы, становится ясно, почему ФИДИК в настоящее время взаимодействует с международными банками развития, например, Всемирным банком, для достижения наиболее эффективных и благоприятных результатов каждым участником и обществом в целом.

## Что представляют собой многосторонние банки развития, и какую роль они играют в инфраструктурных инвестициях?

Многосторонние банки развития (МБР) — это международные финансовые институты, учреждаемые несколькими странами или спонсорами для стимулирования экономического развития.

В отличие от коммерческих банков, МБР не стремятся к получению прибыли. Для них приоритетной целью является экономическое развитие, например, ликвидация крайней нищеты, достижение экологических целей и устойчивого развития, сокращение экономического неравенства, предоставление доступа к базовым, жизненно необходимым благам, включая чистую питьевую воду, дороги, школы и больницы.

По этой причине такие институты в значительной степени вовлечены в решение связанных с инфраструктурой проблем, и потому интересны не только компаниям, осуществляющим проекты, но и ассоциациям ФИДИК, компаниям, которые такие ассоциации объединяют, и самой ФИДИК.

Такие институты, как правило, предоставляют кредиты под низкую или нулевую процентную ставку или выдают гранты для финансирования инфраструктурных проектов.

В этой связи ФИДИК использовала весь свой международный авторитет и влияние для продвижения своих типовых контрактов среди указанных институтов. Это гарантирует, что при осуществлении проектов МБР членами ассоциаций ФИДИК будут использоваться хорошо знакомые им типовые контракты.

Ниже приводится неполный перечень МБР:

- Всемирный банк;
- Европейский инвестиционный банк (ЕИБ);
- Исламский банк развития (ИБР);
- Азиатский банк развития (АБР);
- Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР);
- Латиноамериканский банк развития (САФ);
- Группа Межамериканского банка развития (МАБР);
- Африканский банк развития (АФБР);
- Новый банк развития (НБР);
- Азиатский банк инфраструктурных инвестиций (АБИИ);
- Карибский банк развития (КБР);
- Центральноамериканский банк экономической интеграции (ЦАБЭИ);
- Восточноафриканский банк развития (ВАБР);
- Западноафриканский банк развития (ЗАБР);
- Черноморский банк торговли и развития (ЧБТР);
- Банк торговли и развития Организации экономического сотрудничества (БТР ОЭС);
- Евразийский банк развития (ЕАБР).

## Основные преимущества для ассоциаций-членов ФИДИК в связи с заключением соглашения о сотрудничестве между ФИДИК и многосторонними банками развития.

**Расширение международного присутствия** — Соглашения, подписанные между ФИДИК и различными МБР, могут быть в рекламных целях представлены ассоциациям / компаниям-членам с тем, чтобы подчеркнуть выгоду для членов ФИДИК, которая стала возможна только в результате мирового партнерства и сотрудничества.

**Использование типовых контрактов на международном уровне** — Многие ассоциации и их партнеры / члены используют или использовали ранее различные типовые контракты в разных странах / регионах. Такие контракты выгодны тем, что позволяют уменьшить неопределенность, повысить эффективность переговоров, добиться согласованности в проектах, позволить сторонам лучше понимать и управлять рисками и условиями, на основании которых они определяют стоимость проектов. Типовые контракты, которые в некоторых случаях все же могут содержать особые условия, снижают необходимость в заключении отдельных соглашений по проектам, что сокращает издержки и обеспечивает применение передовых международных практик. Для ассоциаций и компаний, входящих в ФИДИК, сделки с различными МБР означают, что во множестве проектов будут использоваться типовые, хорошо проработанные и опробованные в различных отраслях контракты.

**Авторитет и влияние** — ассоциации-члены ФИДИК, несомненно, отметят, что по мере заключения новых сделок с МБР, продолжает расти мировой авторитет и влияние ФИДИК. Это позволит как ФИДИК, так и ее ассоциациям-членам решать стратегические вопросы на уровне отраслей и регионов, где работают компании, входящие в ФИДИК.

**Продвижение услуг членов ФИДИК на мировом уровне** — Контракты ФИДИК и ее участие в международных проектах дает возможность ассоциациям-членам продвигать услуги своих компаний на мировом уровне. Отдельной национальной компании такой известности достичь трудно, поэтому значение подобной рекламы для глобального бизнеса невозможно переоценить, особенно в контексте современной строительной индустрии в эпоху глобализации.

**Малый и средний бизнес (МСБ)** — Несмотря на то, что предприятия малого и среднего бизнеса не рассматривают МБР в качестве приоритетных партнеров для сотрудничества, тем не менее, существует множество более мелких проектов, где такие предприятия могут участвовать в тендерах или оказывать услуги крупным консалтинговым компаниям. Это открывает дополнительные возможности, а учитывая тот факт, что применение стандартных условий контрактов позволяет снизить расходы на подачу заявок на участие в тендерных торгах, это еще и обеспечивает выход на рынки, на которые в иных случаях таким предприятиям вход был бы закрыт.

**Судебная практика и влияние** — Положения типовых контрактов могут оспариваться, но согласно прецедентному или общему праву, если принято какое-либо решение, создается так называемый «юридический прецедент». В результате контракт ФИДИК и соглашения с международными корпорациями могут оказывать значительное влияние на правовой и нормативный режим.

**Обучение, доступное членам ФИДИК** — Ассоциации-члены ФИДИК и входящие в них компании имеют доступ к развиваемой на протяжении многих лет сложившейся сети опытных инструкторов и многочисленным пособиям. ФИДИК может помочь Вам организовать обучение для компаний-членов или собственного персонала.

**Заранее подготовленные информационные материалы** — Специалистам ФИДИК прекрасно известно, что иногда ассоциации-члены бывают стеснены в средствах, поэтому ФИДИК считает важным предоставлять им свои материалы (новые статьи, информационные справки и т.д.), что дает ассоциациям простой и экономичный способ заработка от реализации таких материалов компаниям-членам.

**Социальные сети** — Деятельность членов ФИДИК рекламируют не только они сами, но и ФИДИК на мировом уровне. Это является частью нашей стратегии дальнейшего улучшения имиджа ФИДИК и ассоциаций-членов.

## Типовые контракты ФИДИК, предлагаемые для многосторонних соглашений



Conditions of Contract for Construction for Building and Engineering Works Designed by the Employer (“Red book”), Second edition 2017



Conditions of Contract for Plant & Design-Build for Electrical & Mechanical Plant & for Building & Engineering Works Designed by the Contractor (“Yellow book”), Second edition 2017;



Conditions of Contract for EPC Turnkey Projects (“Silver book”), Second Edition, 2017);



Client/Consultant Model Services Agreement (“White book”), Fifth Edition 2017;



Conditions of Contract for Design, Build and Operate Projects (“Gold book”) First Edition 2008;



The Short Form of Contract (“Green book”), First Edition 1999.



## Международная федерация инженеров-консультантов (ФИДИК)

Центр международной торговли II, аэропорт Женевы, а/я 311, CH-1215 Женева-15, Швейцария (World Trade Center II, Geneva Airport P.O. Box 311 CH-1215 Geneva 15 - Switzerland)

Тел.: +41 22 799 4900 — Факс: +41 22 799 4901

Автор: Грэм Понтен (Graham Pontin), Руководитель экономической и стратегической политики

Электронная почта: [fidic@fidic.org](mailto:fidic@fidic.org) [www.fidic.org](http://www.fidic.org)

### Отказ от ответственности

Настоящий документ был подготовлен Международной федерацией инженеров-консультантов исключительно в информационных целях. Содержание настоящего документа носит общий характер и поэтому не может применяться в отношении конкретных обстоятельств или лиц. Несмотря на то, что мы сделали все возможное для того, чтобы обеспечить полноту и актуальность информации в настоящем документе, на него не следует полагаться при принятии инвестиционных, коммерческих, профессиональных и правовых решений.

ФИДИК не несет ответственности за какие-либо прямые, подразумеваемые, предусмотренные законодательными актами и (или) косвенные убытки, возникающие в связи с использованием настоящего документа или его содержания. Полное или частичное копирование любого фрагмента настоящего отчета без получения соответствующего письменного разрешения запрещено.

### Примечания

<sup>i</sup> Далее перечислены шесть контрактов ФИДИК, на которые распространяется соглашение между ФИДИК и Всемирным банком:

- «Условия строительного контракта на проведение строительно-инженерных работ, выполняемых по проекту заказчика» («Красная книга»), второе издание 2017 год;
- «Условия контракта на поставку оборудования, проектирование и строительство для электромеханических, строительных и инженерных работ, выполняемых по проекту подрядчика» («Желтая книга»), второе издание 2017 год;
- «Условия контрактов типа "ИПС" [инжиниринг-поставка-строительство] и проектов, выполняемых "под ключ"» («Серебряная книга»), второе издание 2017 год;
- «Типовой договор на оказание услуг между заказчиком и консультантом» («Белая книга»), пятое издание 2017 год;
- «Условия контракта на проектирование, строительство и эксплуатацию объектов» («Золотая книга»), пятое издание 2008 год;
- «Краткая форма контракта» («Зеленая книга»), первое издание 1999 год (мы можем обосновать текст внизу?).

<sup>ii</sup> Инициативный проект Oxford Economics и «Большой двадцатки» (Глобальный центр инфраструктуры), обзор развития мировой инфраструктуры, июль 2017 года ([нажмите сюда](#))

<sup>iii</sup> Инициативный проект Oxford Economics и «Большой двадцатки» (Глобальный центр инфраструктуры), обзор развития мировой инфраструктуры, июль 2017 года ([нажмите сюда](#))

<sup>iv</sup> Организация Объединенных Наций, «О целях устойчивого развития», версия на дату доступа 24.04.2019 ([нажмите сюда](#))

<sup>v</sup> Глобальный центр инфраструктуры, обзор развития мировой инфраструктуры, потребности в инфраструктурных инвестициях по Соглашению со странами Африки, июнь 2018 года, версия на дату доступа 24.04.2019 ([нажмите сюда](#))

<sup>vi</sup> Всемирный экономический форум, отчет по глобальной конкурентоспособности за 2018, версия на дату доступа 24.04.2019 ([нажмите сюда](#))

<sup>vii</sup> ВНД = валовой национальный доход (по методу Атласа), логарифмическое преобразование с использованием натурального логарифма. Данные по Венесуэле представлены за 2014 год, данные по Тайваню (Китай) — за 2016 год. N=140, R2 = 0,82

<sup>viii</sup> Более подробная информация по региональной классификации доступна в разделе «Общий обзор» на странице xi. Степень затемненности ячейки отражает более высокий уровень показателей для соответствующей территории в отчете ([нажмите здесь](#))